

## SESION DE APRENDIZAJE N° 01

### El Ecosistema Emprendedor y las Habilidades del Siglo XXI

#### INFORMACIÓN GENERAL DE LA SESIÓN

<b>Área:</b>	Educación para el Trabajo - Emprendimiento	<b>Grado:</b>	4° Secundaria
<b>Duración:</b>	2 horas pedagógicas (90 minutos)	<b>Docente:</b>	Jonathan Torres M.
<b>Competencia:</b>	Gestiona proyectos de emprendimiento económico o social con enfoque en habilidades del siglo XXI.		
<b>Capacidades:</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Crea propuestas de valor.</li> <li>• Trabaja cooperativamente para lograr objetivos.</li> <li>• Aplica habilidades técnicas para la generación de ideas.</li> </ul>		

#### PROPÓSITO DE LA SESIÓN:

Al finalizar la sesión, el estudiante comprende el concepto de ecosistema emprendedor, identifica las habilidades del siglo XXI necesarias para emprender con éxito y analiza oportunidades de su entorno para formular una propuesta de valor inicial.

### PARTE 1: TEORÍA / MARCO CONCEPTUAL

#### 1. ¿QUÉ ES EL EMPRENDIMIENTO? (Visión para el Siglo XXI)

##### DEFINICIÓN ACTUALIZADA

El emprendimiento es el proceso mediante el cual una persona o equipo identifica oportunidades, genera ideas innovadoras y asume riesgos calculados para crear valor económico o social, transformando recursos disponibles en soluciones sostenibles para su entorno.

A diferencia de lo que muchos piensan, emprender en el siglo XXI va mucho más allá de "poner un negocio". Implica:



**DETECTAR** oportunidades donde otros ven problemas.



**INNOVAR** con creatividad, tecnología y diseño.



**GENERAR** impacto económico y social sostenible.

#### 1.2 EL ECOSISTEMA EMPRENDEDOR: ¿Dónde nace y crece un emprendimiento?

Un ecosistema emprendedor es el conjunto de actores, instituciones, recursos y condiciones que, al interactuar, favorecen el nacimiento y crecimiento de emprendimientos. Al igual que un ecosistema natural, todos los elementos se necesitan entre sí.

ACTOR	EJEMPLO LOCAL	EJEMPLO GLOBAL	¿QUÉ APORTA?
<b>Emprendedores</b>	Vendedor de desayunos	Elon Musk, Jeff Bezos	La idea y la acción que mueven el ecosistema.
<b>Universidades</b>	Univ. del Santa, ULADECH	MIT, Stanford	Investigación, talento y programas de incubación.
<b>Gobierno</b>	Municipalidad, MINEDU	Startups Perú, CONCYTEC	Políticas, financiamiento y regulación favorable.
<b>Inversionistas</b>	Prestamistas locales	Fondos de capital, BID	Capital semilla y conexiones estratégicas.
<b>Mentores/Redes</b>	Cámaras de comercio	Y Combinator, TED	Experiencia, guía y apertura de mercados.
<b>Mercado</b>	Clientes del barrio	Consumidores globales	Retroalimentación, demanda y validación.



En Perú, el ecosistema emprendedor ha crecido significativamente. Programas como Startup Perú, Innova Tu Empresa y los CITE (Centros de Innovación Tecnológica) son parte de este ecosistema que tú puedes aprovechar ahora mismo.

### 1.3 LAS HABILIDADES DEL SIGLO XXI PARA EMPRENDER

El Foro Económico Mundial y la UNESCO identifican un conjunto de habilidades clave que todo emprendedor del siglo XXI debe desarrollar. Se organizan en tres grandes grupos:

HABILIDADES DE APRENDIZAJE (Las 4C)	HABILIDADES DIGITALES Y DE INFORMACIÓN	HABILIDADES PARA LA VIDA Y LA CARRERA
<p><b>Creatividad:</b> generar ideas originales.</p> <p><b>Pensamiento Crítico:</b> analizar, evaluar y decidir.</p> <p><b>Comunicación:</b> transmitir ideas con claridad.</p> <p><b>Colaboración:</b> trabajar en equipo efectivo.</p>	<p><b>Alfabetización digital:</b> usar herramientas TIC.</p> <p><b>Gestión de información:</b> filtrar y usar datos.</p> <p><b>Ciberseguridad:</b> proteger activos digitales.</p> <p><b>Inteligencia artificial:</b> uso ético de IA.</p>	<p><b>Flexibilidad:</b> adaptarse al cambio.</p> <p><b>Liderazgo:</b> guiar personas hacia metas.</p> <p><b>Productividad:</b> gestionar tiempo y recursos.</p> <p><b>Responsabilidad social:</b> impacto ético.</p>

**DATO CLAVE:** Según el Foro Económico Mundial, el 65% de los niños que están en la escuela hoy trabajarán en empleos que todavía no existen. Por eso, desarrollar estas habilidades no es opcional, es URGENTE.

### 1.4 TIPOS DE EMPRENDIMIENTO EN EL SIGLO XXI

TIPO	DESCRIPCIÓN	EJEMPLO PRÁCTICO
------	-------------	------------------

<b>Emprendimiento social</b>	Busca resolver un problema social o ambiental, no solo ganar dinero.	ONG que enseña programación a jóvenes de zonas rurales.
<b>Emprendimiento digital</b>	Usa tecnología e internet como base del modelo de negocio.	App de delivery local, tienda online, canal de YouTube educativo.
<b>Emprendimiento ecológico</b>	Genera valor respetando el medioambiente y los recursos naturales.	Empresa de reciclaje de residuos electrónicos.
<b>Intraemprendimiento</b>	Emprender innovaciones dentro de una empresa u organización existente.	Estudiante que propone un proyecto de mejora en su colegio.
<b>Emprendimiento cultural</b>	Crea valor a partir del arte, la cultura o las tradiciones locales.	Artesano que vende sus productos por redes sociales.

## 1.5 EMPRENDEDOR vs EMPRESARIO: La diferencia en el siglo XXI

<b>EMPRENDEDOR</b>	<b>EMPRESARIO</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Orientado a la innovación y al cambio.</li> <li>• Tolera la ambigüedad y la incertidumbre.</li> <li>• Trabaja con recursos limitados.</li> <li>• Su principal activo es la idea y la adaptabilidad.</li> <li>• Puede emprender desde la adolescencia.</li> <li>• Fracasar es parte del proceso de aprendizaje.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Orientado a la gestión y la eficiencia.</li> <li>• Maneja estructuras y procesos definidos.</li> <li>• Cuenta con capital y equipo establecido.</li> <li>• Su principal activo es la organización.</li> <li>• Requiere experiencia y capital previo.</li> <li>• Minimiza riesgos con planificación.</li> </ul>



"Todo gran empresario empezó siendo un emprendedor que se atrevió a actuar sin tener todo el dinero ni todas las respuestas." La clave es empezar.

## 1.6 PENSADORES QUE INSPIRAN AL EMPRENDEDOR DEL SIGLO XXI

"La innovación distingue a los líderes de los seguidores."

— Steve Jobs, Apple

"No te preguntes lo que el mundo necesita. Pregúntate que te hace sentir vivo y hazlo. Porque lo que el mundo necesita son personas que se sientan vivas."

— Howard Thurman

"El mejor momento para plantar un árbol fue hace 20 años. El segundo mejor momento es ahora."

— Proverbio chino

"El éxito no es definitivo, el fracaso no es fatal: lo que cuenta es el coraje para continuar."

— Winston Churchill

## PARTE 2: HOJA DE TRABAJO DEL ESTUDIANTE

### DATOS INFORMATIVOS

**Nombres y apellidos:** \_\_\_\_\_

**Grado y sección:** \_\_\_\_\_

**Fecha:** \_\_\_\_\_

### A. ACTIVIDAD DE INICIO: DIAGNÓSTICO DE SABERES PREVIOS



Responde con honestidad. No hay respuestas correctas ni incorrectas. Lo importante es lo que TÚ piensas antes de aprender el tema.

1. ¿Qué diferencia crees que existe entre emprender y simplemente trabajar?

2. LLUVIA DE IDEAS: Escribe 6 palabras o conceptos que asocies con "ecosistema emprendedor":

1 _____	2 _____	3 _____	4 _____	5 _____	6 _____
------------	------------	------------	------------	------------	------------

3. ¿Conoces algún emprendimiento digital o social que te haya parecido interesante? Descríbelo brevemente:

4. PREGUNTA REFLEXIVA: Si tuvieras que elegir UNA habilidad para ser emprendedor exitoso en el siglo XXI, ¿cuál sería y por qué?

5. En una escala del 1 al 5, ¿valorarías tu actitud emprendedora actual? Rodea con un círculo:

<b>1</b> Aun no me veo como emprendedor	<b>2</b> Tengo algunas ideas pero no actuó	<b>3</b> Me animo a veces pero me frena el miedo	<b>4</b> Me siento capaz con un poco de apoyo	<b>5</b> ¡Listo para emprender ahora mismo!
--	---	---	--	--

### B. DESARROLLO: CONSTRUYO MI APRENDIZAJE

#### LECTURA BREVE

"ANDREA Y EL ALGORITMO QUE CAMBIÓ SU BARRIO"

Andrea tiene 16 años y vive en un distrito donde los pequeños negocios locales luchan por competir con las grandes tiendas. Un día, en clase de Emprendimiento, su profesora les propuso un reto: "Identifiquen un problema real y diseñen una solución digital."

Andrea noto que los bodegueros y artesanos de su barrio no tenían presencia en internet y perdían clientes frente a plataformas de delivery grandes. Entonces, con dos compañeros y usando herramientas gratuitas que aprendió en YouTube, creo un perfil de Instagram y un catálogo digital para cinco negocios del barrio.

En tres meses, los negocios reportaron un aumento del 30% en sus ventas. Andrea no invirtió dinero: invirtió TIEMPO, CREATIVIDAD y COLABORACION. Uso habilidades del siglo XXI, las mismas que estamos aprendiendo en este curso.

Hoy Andrea es considerada un referente emprendedor en su colegio. Su siguiente paso: solicitar financiamiento al programa Startup Perú Jóvenes para formalizar su agencia digital.

**Su historia muestra que el ecosistema emprendedor ya existe. Solo necesitas saber usarlo.**

### ACTIVIDAD 1: Comprensión crítica de la lectura:

a) ¿Qué problema identifico Andrea en su entorno y qué tipo de emprendimiento aplicó?

b) Lista las habilidades del siglo XXI que Andrea demostró en la lectura (identifica al menos 4):

HABILIDAD	¿CÓMO LA DEMOSTRÓ?
1. _____	_____
2. _____	_____
3. _____	_____
4. _____	_____

c) ¿Qué elemento del ecosistema emprendedor aprovecho Andrea al final? ¿Por qué es importante?

### ACTIVIDAD 2: Completa los espacios en blanco con las palabras del banco:

ecosistema | innovación | habilidades | sostenible | valor | digital | crítico | colaboración

El emprendimiento del siglo XXI requiere \_\_\_\_\_ específicas que van más allá del talento natural. La \_\_\_\_\_ y la \_\_\_\_\_ son dos de las más valoradas en el mundo laboral actual. Un emprendimiento \_\_\_\_\_ es aquel que no solo genera ganancias sino que crea \_\_\_\_\_ para la sociedad. El \_\_\_\_\_ emprendedor es el conjunto de actores que hacen posible este proceso, y el emprendimiento \_\_\_\_\_ ha revolucionado la forma en que los jóvenes pueden crear negocios sin necesitar mucho capital.

### ACTIVIDAD 3: Relaciona cada concepto del ecosistema con su rol:

ACTOR		ROL EN EL ECOSISTEMA
1. Universidad	_____	A. Provee las reglas del juego y el financiamiento público.
2. Inversionista	_____	B. Aporta capital a cambio de participación en el negocio.
3. Gobierno	_____	C. Genera investigación y forma el talento humano.
4. Mentor	_____	D. Compra los productos y valida si la idea funciona.
5. Mercado (clientes)	_____	E. Comparte experiencia y abre puertas con su red.

#### ACTIVIDAD 4: Verdadero (V) o Falso (F):

N°	AFIRMACION	V / F
1	El ecosistema emprendedor está formado solo por los empresarios y sus empresas.	
2	Las habilidades del siglo XXI incluyen creatividad, pensamiento crítico y colaboración.	
3	El intraemprendimiento solo puede darse en grandes corporaciones multinacionales.	
4	El emprendimiento digital permite a los jóvenes crear negocios con poco o ningún capital inicial.	
5	Un emprendedor siempre actúa solo; el trabajo en equipo no forma parte del ecosistema.	
6	El fracaso es parte del proceso emprendedor y una fuente de aprendizaje valioso.	

#### ACTIVIDAD 5: Análisis y opinión:

El Foro Económico Mundial afirma que en 2030 muchos trabajos actuales serán automatizados por la inteligencia artificial. Desde tu perspectiva como joven de 15 años: **¿Cómo te prepararás para ese escenario? ¿Qué habilidades emprendedoras desarrollarás este año?**

### C. ACTIVIDAD PRÁCTICA: MI PROPUESTA DE VALOR



Un emprendedor del siglo XXI no solo tiene ideas: sabe comunicarlas con claridad. A continuación, vas a diseñar tu primera PROPUESTA DE VALOR usando el modelo Canvas simplificado.

#### MI CANVAS EMPRENDEDOR (Versión Simplificada)

Nombre de mi idea o proyecto:

\_\_\_\_\_

**1. PROBLEMA QUE RESUELVO:**

¿Qué necesidad o problema del entorno quiero abordar?

---

**2. MI SOLUCIÓN / PROPUESTA:**

¿Qué producto o servicio ofrezco para resolver ese problema?

---

**3. CLIENTES OBJETIVO:**

¿A quiénes va dirigido? Describe su perfil.

---

**4. PROPUESTA DE VALOR ÚNICA:**

¿Qué te diferencia de otras soluciones existentes?

---

**5. RECURSOS Y HABILIDADES QUE NECESITO:**

¿Qué habilidades del siglo XXI aplicaré en este proyecto?

---

**6. IMPACTO ESPERADO:**

¿Qué cambio positivo generare en mi entorno o comunidad?

---

**BOCETO / LOGO / MAPA DE TU IDEA:**

(Dibuja, esquematiza o diseña visualmente tu propuesta)

**SLOGAN DE MI EMPRENDIMIENTO:**

(Una frase breve que resuma tu propuesta de valor)

**LAS 3 HABILIDADES DEL SIGLO XXI QUE APLICARÉ:**

1.

---

2.

---

3.

---




**ACTOR DEL ECOSISTEMA QUE PODRÍA APOYARME:**


---

**D. AUTOEVALUACIÓN: METACOGNICIÓN Y AUTOVALORACIÓN**



La metacognición es la capacidad de reflexionar sobre tu propio aprendizaje. Completa esta tabla con honestidad: es para TI, no para el docente.

CRITERIO DE APRENDIZAJE	 LOGRADO	 EN PROCESO	 NECESITO REFORZAR
Comprendo el concepto de ecosistema emprendedor y sus actores.			
Identifico las habilidades del siglo XXI y su relación con el emprendimiento.			
Distingo los diferentes tipos de emprendimiento del siglo XXI.			
Analizo oportunidades reales de emprendimiento en mi entorno.			
Formule una propuesta de valor inicial con coherencia y creatividad.			
Conecte los aprendizajes teóricos con situaciones practicas reales.			
Participe activamente en las dinámicas y actividades de la sesión.			

### Reflexión metacognitiva: Completa las siguientes frases:

**Hoy aprendí que...**

---

**Lo más retador para mí fue...**

---

**Me comprometo a desarrollar la siguiente habilidad del siglo XXI este año:**

---

**Una pregunta que me queda sobre el ecosistema emprendedor:**

---

### MENSAJE FINAL

"El ecosistema emprendedor ya existe. Las herramientas del siglo XXI ya están disponibles. El único elemento que falta eres TU: con tus ideas, tu valentía y tus ganas de generar cambios.

Emprender no es esperar el momento perfecto. Es crear ese momento."

**¡El siglo XXI te está esperando! **